

CYBEROO



Nel corso del periodo*
abbiamo lavorato con
continuità per conseguire
**risultati positivi e rafforzare gli
investimenti a supporto della
crescita futura.**

Ricavi
cybersecurity

EBITDA e
investimenti

Parti correlate

Crediti
commerciali

Posizione
finanziaria netta

* L'esercizio chiuso al 31 marzo 2026 ha durata eccezionale di 15 mesi, dal 1° gennaio 2025 al 31 marzo 2026, mentre il dato comparativo al 31 dicembre 2024 si riferisce a un esercizio di 12 mesi. Le variazioni percentuali indicate nel presente comunicato devono pertanto essere lette tenendo conto della non piena comparabilità temporale dei periodi, salvo ove espressamente indicato il riferimento a dati su base omogenea.



Ricavi cybersecurity

22,35 mln €
(15 mesi)

+24,4%
vs 2024

+15%
(12 mesi)

Cyberoo si posiziona al di sopra delle dinamiche del settore domestico

+12%
Crescita del mercato italiano della cyber security nel 2025*

A livello europeo, la crescita del Gruppo risulta invece in linea con i tassi di sviluppo del mercato di riferimento.

Offerta allineata alla domanda di mercato

Lancio di nuove soluzioni

Contesto regolamentare



2026

Gli elementi del **rischio cyber**

Threat
management

Processi &
Governance

Regulatory &
Compliance

People
security



ORBIS

UN NUOVO ECOSISTEMA DI CYBERSECURITY PER LA GESTIONE INTEGRATA DEL RISCHIO

ORBIS è il nuovo modello integrato di Cyberoo che governa le quattro aree chiave del rischio cyber:

- **Threat Management** attraverso la Cybersecurity Suite
- **Governance dei processi** attraverso la Cyberoo Docetz
- **Compliance normativa** attraverso Titaan
- **Security awareness e formazione** attraverso la Keatrix

ORBIS è disegnato per il mid-market europeo, riduce la frammentazione tra soluzioni e vendor, semplifica le decisioni operative e fa della cybersecurity un elemento strutturale e scalabile della governance aziendale.



soluzioni e servizi



CYBER
SECURITY
SUITE

Threat Management

La Cyber Security Suite è un servizio avanzato MDR, progettato per proteggere l'azienda da minacce complesse e incidenti di sicurezza.

Combina tecnologia evoluta, piattaforme proprietarie e il supporto continuo dell'I-SOC attivo 24/7.

La Suite si concretizza nei due servizi principali: Cypeer e CSI.



TITAAN
N E E M E S I

Compliance

Un unico concentratore di dati per un'esperienza di monitoraggio, diagnosi e remediation integrata.

Garantisce la compliance al GDPR e l'inalterabilità del dato e dei log raccolti grazie alla tecnologia Blockchain.

Identifica eventi che si verificano su Active Directory.



CYBEROO
DOCETZ

Governance

Servizi avanzati di consulenza in cybersecurity: gestione degli incidenti (IRT), analisi dei rischi (Risk Assessment), Cyber Security Advisory e vCISO, Vulnerability Assessment e Penetration Test, oltre al supporto alla compliance normativa e agli standard di sicurezza, tra cui ISO 27001 e direttiva NIS2.



KEATRIX

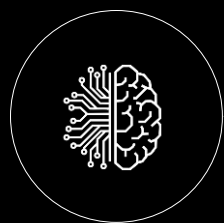
People

Piattaforma proprietaria di security awareness per la gestione del rischio umano nella sicurezza informatica. Combina apprendimento esperienziale, percorsi personalizzati basati su IA adattiva e metodi innovativi come NeLP, Tassonomia di Bloom e tecniche di adaptive learning, per consolidare competenze comportamentali e modificare le abitudini digitali.



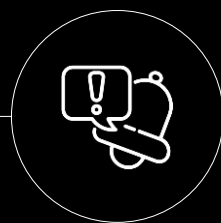
2026

Obblighi normativi



2 AGO 2026

AI Act
Sistemi ad alto rischio
Obbligo requisiti e
trasparenza.



11 SET 2026

Cyber Resilience Act
Notifica vulnerabilità
Entro 24h, anche su
prodotti esistenti.



31 OTT 2026

Direttiva NIS2
Misure di sicurezza minime
Governance, risk
management e controlli.



2026

Regolamento DORA
Testing e controlli ICT
Ai fornitori critici e
reporting rafforzato.



CYBEROO risponde alle esigenze del **mercato europeo**

MARKET - DRIVEN APPROACH

Siamo un vendor che offre al mercato esattamente ciò di cui le aziende hanno bisogno.

OFFERTA UNICA

Un posizionamento unico nel mercato europeo.

RIDUZIONE DELLA COMPLESSITÀ

Siamo un unico focal point per il cliente, eliminando la gestione di molteplici fornitori.

COMPLIANCE E REGOLAMENTAZIONE

Rispondiamo puntualmente a tutti gli adempimenti normativi

INNOVAZIONE E AI

Forte investimento in ricerca e sviluppo nell'intelligenza artificiale.

RADICI EUROPEE

Tecnologia e servizi 100% europei, sviluppati e gestiti in Europa.



CYBEROO CAPITAL

Modello di locazione evolutiva per le soluzioni Cyberoo

Cyberoo Capital è la società controllata che opera come società dedicata alla locazione evolutiva integrando servizi propri. Grazie a un plafond finanziario dedicato fino a €15 milioni, i partner dispongono di uno strumento strutturato per proporre locazioni evolutive di progetti di cybersecurity, riducendo le barriere all'investimento iniziale e facilitando l'adozione delle soluzioni da parte dei clienti.



CYBEROO CAPITAL

- Costituita nel dicembre 2025 e interamente controllata da Cyberoo S.p.A., **non è inclusa nel perimetro di consolidamento dell'esercizio chiuso al 31 marzo 2026**, in considerazione della recente costituzione, del periodo di operatività limitato e della limitata significatività complessiva dei relativi dati nel contesto del Gruppo.
- A fini informativi, Cyberoo Capital S.r.l. ha registrato su base stand-alone non consolidata ricavi delle vendite e prestazioni pari a € 0,6 milioni, EBITDA pari a € 0,5 milioni e cassa e disponibilità liquide pari a € 1,0 milioni al 31 marzo 2026. Tali dati sono rappresentati esclusivamente a fini informativi e non concorrono alla formazione dei risultati economici, patrimoniali e finanziari consolidati del Gruppo al 31 marzo 2026.



EBITDA & Investimenti

8,56 mln €
(15 mesi)

- 11,95 %
vs 2024

9,72 mln €
(12 mesi)

Sviluppo di Keatrix

Rafforzamento del canale distributivo
nazionale e internazionale

Ricerca e sviluppo di nuovi progetti

Intelligenza artificiale





NeLP®



ECOSISTEMA
FORMAZIONE
ITALIA



Emilia-Romagna

BEST METHODOLOGY AWARD 2026

Il NeLP® è stato insignito del premio come **migliore metodologia** da parte dall'Ecosistema Formazione Italia.

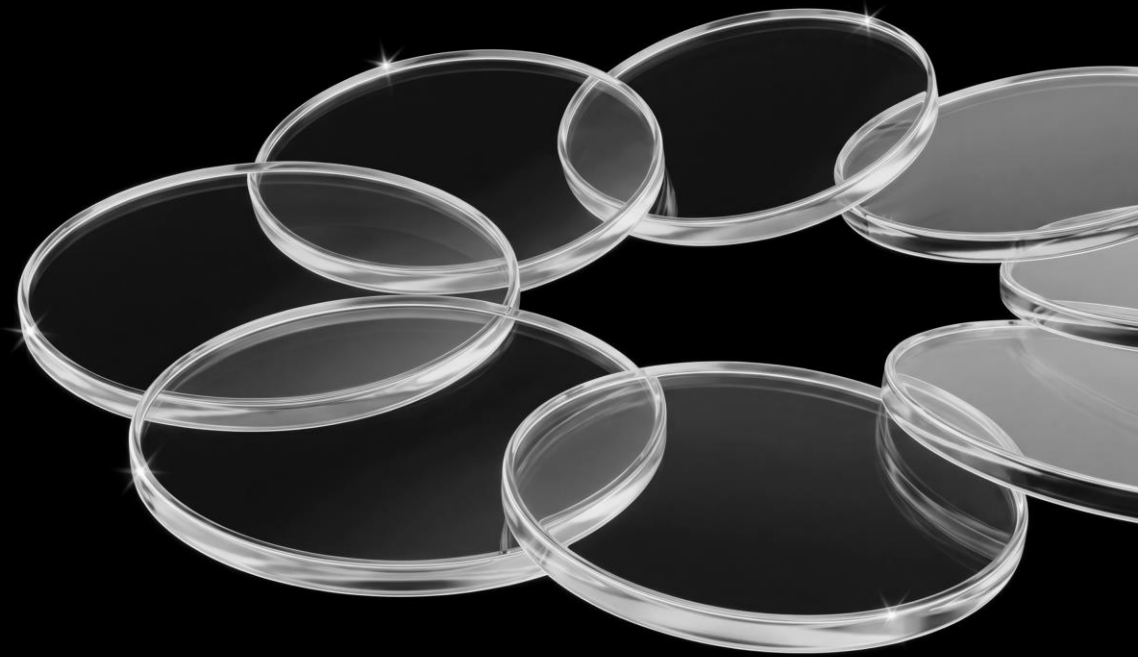
Accelerazione delle attività di R&D per l'**evoluzione mobile-first** di Keatrix (grazie al bando Startup Innovative 2025 della Regione Emilia-Romagna), con potenziale estensione a dispositivi wearable e possibili future opportunità anche in ambito B2C.

CYBEROO – V-VALLEY

(Gruppo Esprinet)

Accordo strategico per la distribuzione delle soluzioni cybersecurity in Italia

- Rafforzamento del canale distributivo con V-Valley
- Accelerazione del go-to-market del portafoglio Cyberoo, con focus su Keatrix
- Sviluppo di iniziative congiunte di canale e abilitazione partner
- Potenziale estensione della collaborazione ad altri mercati del Gruppo Esprinet (es. Spagna)



2026

Nuovi progetti R&D in sviluppo

Ulteriori informazioni saranno rilasciate progressivamente.



Parti correlate

Cyberoo si sta impegnando a **ridurre a livelli marginali i rapporti infragruppo**, consolidando ulteriormente la strategia di trasparenza e rafforzando la solidità del mercato.

Tale processo si inserisce nel percorso di razionalizzazione e ottimizzazione delle attività del Gruppo, in linea con il percorso di rafforzamento della trasparenza e della governance.

Dal 1° luglio 2024

Sedoc Digital Group S.r.l., azionista di riferimento e tra i principali partner commerciali, acquisisce le soluzioni Cyberoo tramite il sistema distributivo nazionale.

19 giugno 2025

Cyberoo S.p.A. ha acquisito il 100% del capitale di Cyberoo Global AL sh.p.k. (Albania), specializzata in servizi VNOC e sviluppo software, e di Cyberoo Global UA I.Ic (Ucraina), attiva in servizi MSSP e sviluppo software, oltre a un ramo d'azienda di Cyberoo Global S.p.A. dedicato a soluzioni software innovative e cybersecurity. L'ingresso di queste attività nel perimetro di Cyberoo costituisce un rafforzamento e completamento di quanto fa già Cyberoo in ambito di sicurezza informatica e consentirà supporto continuo alle attività di sviluppo e gestione di Cypeer Keera.

22 luglio 2025

Proposta di delibera dell'Assemblea straordinaria degli azionisti di Cyberoo sulla fusione per incorporazione di MFD International S.r.l, società interamente controllata. L'operazione mira a razionalizzare e semplificare la struttura del Gruppo con conseguente riduzione dei costi e maggiore efficienza gestionale. In data **4 novembre 2025** MFD International S.r.l. è stata ufficialmente fusa in Cyberoo S.p.A.



Razionalizzazione e gestione dei **crediti commerciali**

Il tema dei crediti commerciali è stato affrontato attraverso **due operazioni strategiche**, volte a migliorare la gestione del credito nel canale distributivo e la qualità degli attivi commerciali.

Nuovo contratto di factoring con Crédit Agricole Leasing e Factoring S.A. che si aggiunge a quello già presente con BPER Factor S.p.A.

16 dicembre 2025

Accordo di distribuzione con Cometa S.p.A.

Accordo di distribuzione con uno dei principali distributori ICT in Italia per rafforzare la presenza delle soluzioni Cyberoo in Italia e ampliare il canale di partner. L'intesa introduce inoltre un modello con meccanismi strutturati di dilazione e maggiore allineamento tra incassi dai clienti finali e condizioni applicate ai partner, favorendo contratti pluriennali e maggiore prevedibilità dei ricavi.

16 marzo 2026

Acquisto di crediti commerciali da Sedoc Digital Group

Sottoscrizione di un contratto per l'acquisto di un portafoglio di crediti commerciali per €5,7 milioni nominali (€5,29 milioni di corrispettivo) riferiti a servizi di cybersecurity. L'operazione, regolata mediante compensazione con crediti già vantati da Cyberoo verso SDG, consente la trasformazione di un'esposizione concentrata in un portafoglio di crediti verso una pluralità di controparti, migliorando la qualità del capitale circolante, la distribuzione del rischio e la visibilità dei flussi finanziari prospettici.



Crediti commerciali totali e Sedoc

CREDITI COMMERCIALI SEDOC

2,56 mln al 31 marzo 2026

(vs 11,53 mln al 31 dicembre 2024)

-8,97 mln

Il dato risulta in significativa riduzione e in anticipo rispetto alla traiettoria di rientro già rappresentata agli investitori, contribuendo a rafforzare la lettura di maggiore qualità del capitale circolante e di progressiva riduzione della concentrazione del credito.

CREDITI COMMERCIALI TOTALI

15,23 mln al 31 marzo 2026

(vs 20,18 mln al 31 dicembre 2024)

-4,95 mln

Il factoring e l'accordo di distribuzione con Cometa e la costituzione di Cyberoo Capital hanno ridotto l'esposizione ai crediti commerciali complessivi.



Posizione finanziaria netta

CASSA



Le azioni intraprese sui diversi fronti — crescita dei ricavi, migliore gestione dei crediti commerciali e razionalizzazione dei rapporti con le parti correlate — hanno complessivamente contribuito alla generazione di cassa e al rafforzamento della posizione finanziaria netta.

La liquidità complessiva ai fini PFN è pari a € 17,73 milioni.



Sales & Revenues 2025 (15 mesi)

	YOY GROWTH vs. 2024	2025 (15 mesi)
VALORE DELLA PRODUZIONE	+24,85%	31,23 mln €
RICAVI DA VENDITE	+21,37%	27,71 mln €

Ricavi CYBER SECURITY SERVICES	+24,4% vs. 2024	22,34 mln €
Ricavi MANAGED SERVICES	+10,1% vs. 2024	5,17 mln €
Ricavi DIGITAL TRANSFORMATION	+15,7% vs. 2024	0,01 mln €



CYBEROO

Highlights 2025 (15 mesi)

	YOY GROWTH vs. 2024	2025 (15 mesi)
VALORE DELLA PRODUZIONE	+24,85%	31,23 mln €
EBITDA	-11,95%	8,56 mln €
EBITDA margin	-11,5pp	27,4%
UTILE	-41,26%	2,57 mln €
PFN	- 0,02 mln € (cassa)	- 0,84 mln € (cassa)



Grazie

• MAIL
investor@cyberoo.com

• WEB
www.cyberoo.com

• BLOG
www.blog.cyberoo.com

• PODCAST
[Italiani Above the Rest](#)

• VIDEO
[Above the Rest](#)

• SOCIAL
[LinkedIn](#) · [YouTube](#) · [Instagram](#)

