



CYBEROO

SECURE SOUL

Per la cyber security e per le aziende del settore questo è un momento decisivo.
In particolar modo per CYBEROO perché la sua offerta è in linea con i trend del mercato.

«La richiesta di soluzioni di MDR esploderà negli anni a venire».

GARTNER



**CYBEROO NEL PRIMO SEMESTRE HA PROSEGUITO
LA SUA POLITICA DI INVESTIMENTI.**

«INVESTIAMO OGGI PER ESSERE PIÙ FORTI DOMANI».



HUMAN CAPITAL

H1 2021

RISORSE
IN ITALIA

+21

vs. H1 2020

89

RISORSE
IN UCRAINA
(KIEV E TERNOPIL)

+8

vs. H1 2020

60



MIGLIORAMENTI CONTINUI E COSTANTI INVESTIMENTI IN R&D

Il 2021 ha portato alla release di nuove funzionalità e moduli nell'evolvere le Soluzioni Cypeer e CSI:

- CYBER PROBE – SONDA DI RETE
- NUOVI MODULI DI INTEGRAZIONE (MDMs, Rare Anti-spam system, Voip...)
- MIGLIORAMENTO DEGLI ALGORITMI che definiscono il livello di allerta, priorità e rischio per l'I-SOC



4 I-SOC DISLOCATI IN EUROPA

1 SERVER FARM D'ECCELLENZA

1 Datacenter SUPERNAP Tier IV
Milano

15 Cyber Security Specialist & PM & Developer
Reggio Emilia

50 Cyber Security Specialist & Developer
Kiev & Ternopil

5 Incident Response Specialist
Novara - Powered by Cyber Division acquisita al 51% il 28 luglio 2021



I SERVIZI DI INCIDENT RESPONSE CONSENTONO A CYBEROO DI AMPLIARE LA PROPRIA BASE CLIENTI

Questo perché permette di proporre un'offerta anche a quelle aziende che non hanno ancora deciso di investire in servizi di prevenzione come l'MDR, ma che hanno bisogno di aiuto in caso di attacco.





**CYBEROO APRE IL
POLO TECNOLOGICO
DI PIACENZA**



LE DUE NUOVE RISORSE CHE NEL 2021 HANNO
CONTRIBUITO A CREARE L'ATTUALE RETE
COMMERCIALE DI CYBEROO



GIUSEPPE VITALI
Channel Director



DAVIDE CARLESI
Commercial Director



LA RETE COMMERCIALE DI CYBEROO

CYBEROO, grazie a una rete vendita efficace e performante, presidia **tutto il territorio italiano** attraverso attività per la qualificazione di nuove opportunità sulle aziende prospect.

1 Commercial Director

1 Channel Director

10 Key Account Manager

3 Partner Account Manager

4 Business Developer Manager



CYBEROO HA SIGLATO IMPORTANTI ACCORDI DI PARTNERSHIP SUL TERRITORIO NAZIONALE.

1 ACCORDO DI DISTRIBUZIONE

34 ACCORDI DI RIVENDITA ATTIVI

6 ACCORDI DI RIVENDITA BY OPPORTUNITY



I RIVENDITORI DI CYBEROO

CYBEROO ha siglato **importanti accordi di partnership** con rivenditori ben distribuiti sul territorio nazionale, che oggi copre interamente.

- Enwenta
- GTI S.r.l.
- Horsa S.p.A
- IT Impresa S.r.l.
- Npo Sistemi S.r.l
- Retelit
- S2E: Solutions to Enterprises
- Safe Network S.r.l.
- Tech2
- Yotta Core S.r.l.
- Workteam S.r.l.
- Zerouno Informatica S.p.A.
- Magnetic Media Network S.p.A.
- Naquadria S.r.l.
- Fastlane S.r.l.
- Itechscout di G.M.P.C.
- Adora ICT S.r.l.
- Bearit S.r.l.
- Cybertech - Engineering Ingegneria Informatica S.p.A.
- MPC S.r.l.
- Netgroup S.r.l.
- SMS Engineering
- Teleconsys S.p.A.
- Esc 2 S.r.l.
- Ricca IT S.r.l.
- Experta S.r.l.
- I.T.M. Informatica Telematica Meridionale S.r.l.
- ITI Sistemi
- Omicron Consulting S.r.l.
- Scai Solution Group S.p.A.
- Securbee S.r.l.
- Tormalina S.r.l.
- Silverlake S.r.l.
- Tecno 3 SAS





**TANTI CLIENTI
CI HANNO SCELTO**



«Per Cyberoo è stato fondamentale e lo è tuttora investire fortemente nella definizione e costruzione di una struttura in grado di trainare la leadership del settore».

FABIO LEONARDI – CEO DI CYBEROO

**AD OGGI ABBIAMO TRAGUARDATO
QUANTO PREVISTO ENTRO IL 2023.**



CYBEROO REVENUES H1 2021

	YOY GROWTH	H1 2021
VALORE DELLA PRODUZIONE	+13% vs. H1 2020	4,5 mln €
RICAVI DA VENDITE	+24% vs. H1 2020	3,5 mln €
RICAVI RICORRENTI		88%

CYBER SECURITY SERVICES REVENUES	+83% vs. H1 2020	1,2 mln €
MANAGED SERVICES REVENUES	+7% vs. H1 2020	2,2 mln €
DIGITAL TRASFORMATION REVENUES	-24% vs. H1 2020	0,9 mln €



CYBEROO HIGHLIGHTS

H1 2021

H1 2021

VALORE DELLA
PRODUZIONE

4,5 mln €

EBITDA

0,5 mln €

UTILE

- 0,52 mln €

PFN

0,22 mln €



COSA HA RALLENTATO IL NOSTRO PERCORSO DI CRESCITA?

1

Rallentamento in Q1 dovuto al Covid-19.

2

Nel primo semestre del 2021 tutti gli Associati Confidustria hanno potuto continuare a usufruire del «Cyberoo Defence For Italy».

3

Delay relativo alle installazioni e attivazioni del servizio, a cui segue l'avvio della fatturazione.



BACK LOG

CYBEROO ha in back log i contratti di Cyber Security di **75** clienti per un contro valore pari a **€108.000** di canoni mensili e **€1.296.000** di contratti ricorrenti annuali.



**«Grazie agli investimenti sopracitati,
al commitment del canale e la stagionalità del settore
più spostata nella seconda parte dell'anno, ci aspetta
una chiusura 2021 importante e un ottimo 2022».**

FABIO LEONARDI – CEO DI CYBEROO



CONTACT US

ADDRESS



Cyberoo S.p.A.
Via Brigata Reggio, 37
42124 Reggio Emilia

PHONE & E-MAIL



Tel. 0522.385011
Fax. 0522.382041



Mail: info@cyberoo.com

WEBSITE & SOCIAL



Web: www.cyberoo.com



LinkedIn: CYBEROO



Twitter: CYBEROO



YouTube: CYBEROO