CYBEROO

SECURE SOUL

CYBEROO AT A GLANCE









🎊 🛮 Oltre 120 dipendenti altamente qualificati



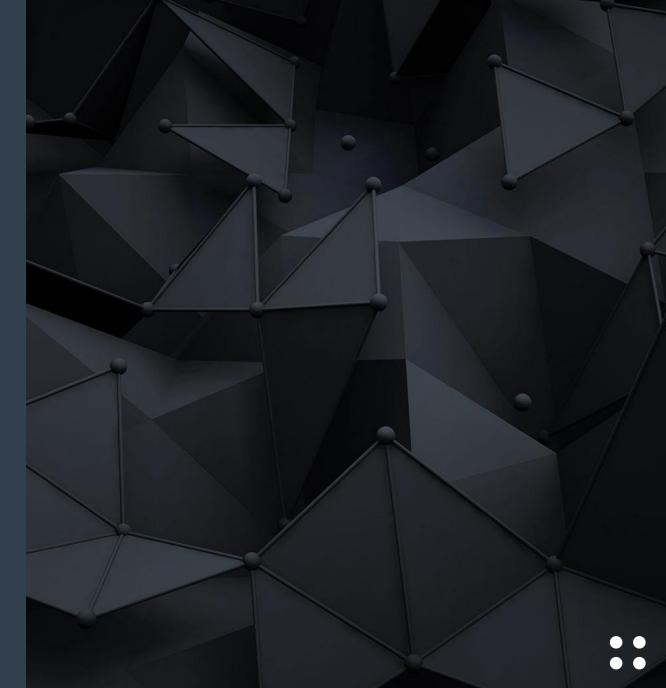
Ricavi ricorrenti







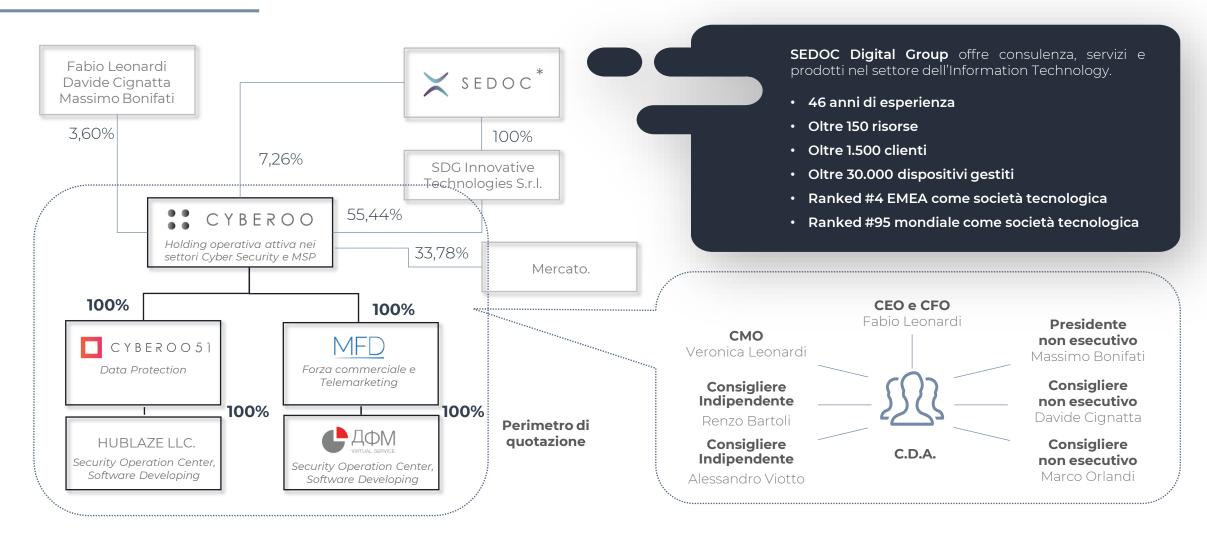








AZIONARIATO E GOVERNANCE



^{*} SEDOC è detenuta per il 65% da Fabio Leonardi, 15% da Massimo Bonifati, 20% da Davide Cignatta





TIMELINE

BUSINESS

MSP e Cyber Security:

dopo l'attacco hacker «Faxploit», inizia l'attività di Managed Service Provider e successivamente di Cyber Security ampliando l'offerta alla gestione, monitoraggio e protezione di tutta l'infrastruttura IT dei clienti

Trend futuri 20XX

Nuove soluzioni e IPO:

Rilascio sul mercato di nuove soluzioni di Cyber Security e MSP e IPO sul mercato AIM Italia

Nuovi mercati

Industry 4.0 Automotive Domotica Robotica Blockchain

Print Management: nuovo servizio per la

gestione e monitoraggio Start up: delle stampanti in inizia l'attività come partnership con HP

La stampante multifunzione diventa uno strumento per attaccare i dispositivi collegati alla rete locale ed eseguirvi codice malevolo

New Innovation

2019

distributore di devices di AT Srl

con la denominazione

Device

2008



Printing Management 2011



MSP (Managed Service Provider) 2015



Attacchi Faxploit 2017



Cyber Security 2017

Riassetto societario:

- Trasformazione in S.p.A. e modifica denominazione societaria in Cyberoo S.p.A.
- Acquisizione delle partecipazioni totalitarie in Life Your Brand S.r.l. (il 20 dicembre 2018 da SEDOC) e MFD International S.r.l. (il 22 febbraio 2019 da Fabio Leonardi, Massimo Bonifati e Davide Cignatta), quest'ultima titolare, a sua volta, dell'intero capitale sociale di DFM Virtual Service LLC (con sede in Ucraina).



CYBEROO LAB

Nel 2017 è nato CYBEROO LAB, ovvero un network di HUB tecnologici proprietari con l'ambizione di creare soluzioni intelligenti a supporto della sicurezza e della continuità operativa che possano essere competitive nel mercato internazionale. Il primo HUB creato è a Kiev (controllato al 100% da CYBEROO).

La scelta dell'Ucraina è stata dettata dalla grande specializzazione umana nel settore della Cyber Security. Ogni anno in Ucraina si laureano 130.000 nuovi ingegneri di cui 16.000 con specializzazioni in materie IT (il più alto numero in Europa e il settimo a livello mondiale).



1	Ucraina
2	China
3	Svizzera
4	Repubblica Ceca
5	Colombia

Nel 2016 è stata stilata una classifica da parte di HackerRank dei migliori sviluppatori IT in diversi segmenti e l'Ucraina risultava al primo posto nel settore Cyber Security.



Personale nell'HUB di Kiev e Ternopil

Kiev, con i suoi poli universitari, è un centro tecnologico ad alto potenziale e con grande disponibilità di risorse umane con skill tecniche d'eccellenza nel settore della Cyber Security.

L'investimento in capitale umano dal 2016 è molto e ad oggi i professionisti del polo tecnologico di Kiev e Ternopil raggiungono le 52 risorse.



CYBEROO LAB

L'**Ucraina** con i suoi poli universitari è un centro tecnologico ad alto potenziale e con grande disponibilità di risorse con **skill tecniche d'eccellenza** soprattutto per quanto riguarda il settore della cyber security.

2

SEDI

KIEV
TERNOPIL (siglata partnership con l'Università di Ternopil il 5
Dicembre 2019)

52

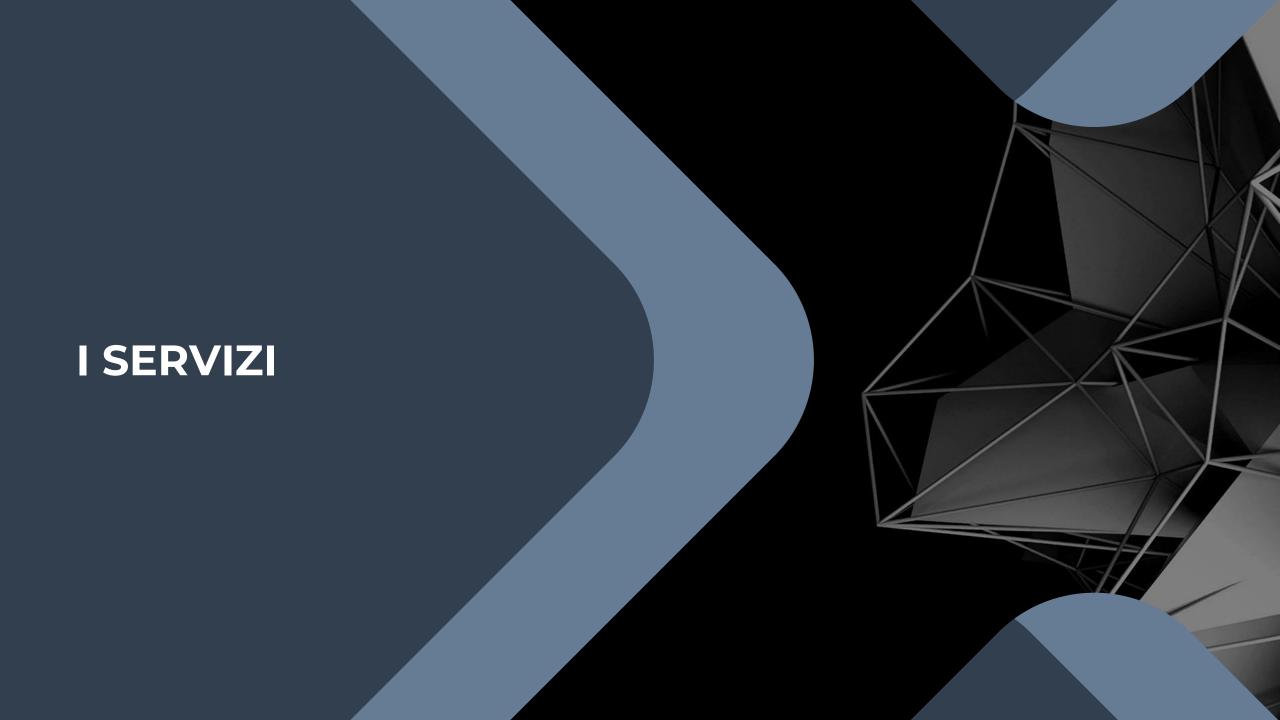
RISORSE

ALTAMENTE SPECIALIZZATE 24/7

OPERATIVI

ALWAYS ON





MARKET OPPORTUNITY

Nonostante il rallentamento durante il 2020 a causa del Coronavirus, ci si aspetta una crescita con un tasso annuale pari all'8,2% dal 2019 al 2024.

In particolare Gartner afferma:

«Entro il 2025 il **50**% delle organizzazioni utilizzerà i servizi MDR che offrono funzionalità di contenimento delle minacce»





PROTEGGIAMO I NOSTRI CLIENTI DALLE MINACCE INTERNE ED ESTERNE: DUE ANIME CHE COMPONGONO IL NOSTRO SERVIZIO MDR, GESTITO 24/7 DAL NOSTRO I-SOC.

INSIDE

♦ CYPEER

Gestisce la tua sicurezza interna.

Integriamo e monitoriamo tutti i sistemi e i servizi esistenti all'interno del tuo ecosistema IT aziendale, per proteggerti su ogni fronte. **OUTSIDE**



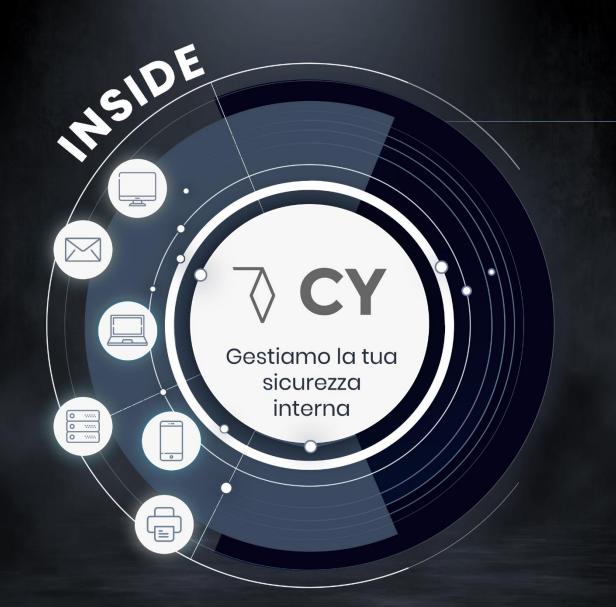
Ti protegge dalle minacce esterne.

I nostri hacker etici si aggirano in incognito nel mondo del deep e dark web, per individuare le possibili minacce e difendere i tuoi confini.



DESCRIPTION

Il servizio si basa su
una piattaforma
Open XDR
(eXtended Detection
& Response) che
raccoglie e correla
tutte le informazioni
e log provenienti da
applicativi di
sicurezza già esistenti
nell'ecosistema IT del
cliente.



1. DETECTION

Integriamo e monitoriamo tutti i dati provenienti dai sistemi e i servizi esistenti all'interno del tuo ecosistema IT aziendale.

2. ANALYSIS

Il team **I-SOC** di CYBEROO analizza i dati.

3. RESPONSE

In caso di minaccia, il Cliente riceve un **alert**.



♦ CYPEER



INTEGRAZIONE

Raccogliamo log da ogni soluzione del dominio cyber interno all'azienda.



CYPEER AGENT & CYPEER PROBE

Un agente efficace e proattivo, unito alla potenza di una sonda che monitora il traffico di rete.



DASHBOARD MULTITENANT

Visione globale delle soluzioni integrate multi sede e multi tenant, con la possibilità di generare reportistica.



AUTOMATIC REMEDIATION

Monitoraggio proattivo delle soluzioni in campo. Reazione diretta, in tempi rapidi, sui sistemi (firewall, WAF, O365, ecc)



IOC

Correlazione degli indicatori di compromissione e comportamento globali, coadiuvati da funzionalità di honeypot.



CONTINUOUS SCANNING

Identificazione in near real time di nuove vulnerabilità presenti su appliance, sistemi, servizi interni e sistemi perimetrali.



DESCRIPTION

È un servizio di
Threat Intelligence,
svolto dal nostro
team di Cyber
Security Specialist e
Hacker Etici, basato
sull'OPEN SOURCE
INTELLIGENCE che
consiste nella
raccolta e nell'analisi
di dati e minacce
provenienti dal deep
e dal dark web.



1. DETECTION

I dati provenienti dal **Deep** & **Dark Web** che rappresentano una minaccia per la tua azienda vengono individuati dai nostri Hacker Etici.

2. ANALYSIS

Il team **I-SOC** di CYBEROO analizza i dati.

3. RESPONSE

In caso di minaccia, il Cliente riceve un **alert**.







IDENTIFICAZIONE DATABREACH

per verificare la fuoriuscita di credenziali aziendali.



BRAND MONITORING

Tra le attività, domain checker che verifica la presenza di domini clone, utilizzati per frodi.



ANALISI DEEP & DARK WEB

Analisi delle informazioni con possibili impatti sul cliente.



UTENTI VIP

Monitoraggio informazioni utenti vip del cliente (AD, utenti amministratori, direttore ecc)



DATA LEAKAGE

Monitoraggio e prevenzione della fuoriuscita di dati aziendali.



CONTINUOUS SCANNING

Viene notificato ogni qual volta da attività di scanning attive e passive vengano rilevate nuove fonti di vulnerabilità.





RICONOSCIMENTO TECNOLOGICO

A seguito dell'accordo siglato, Gartner ci ha seguito nel percorso di crescita e valorizzazione in termini di tecnologia e di strategia commerciale, al fine di ci garantire una solida e mirata crescita sul mercato.

66

Dicono di noi:

«You are able to provide a product and a service, which is a big differentiation as there are only a handful of players in the world that do that»

– Brad LaPorte Sr Director Analyst



VANTAGGI E PRICING



CONTROLLA LE ATTIVITÀ DEL DEEP E DARK WEB



Up to date con le nuove minacce



Proattività e prevenzione nella gestione delle vulnerabilità



Eliminazione dei falsi positivi



Competitività

Server + Client	Canone annuo
Fino a 5.000	€ 6.000 – 54.000
Oltre 5.000	A progetto

Costo di start-up 10% del canone totale del primo anno di contratto



SISTEMA DI RILEVAMENTO E RISPOSTA AGLI ATTACCHI AVANZATI



Visibilità dei servizi di security in un'unica dashboard



Dashboard semplice e user-friendly



Eliminazione di zone d'ombra dei servizi di security



Proattività nella gestione delle minacce



Eliminazione dei falsi positivi



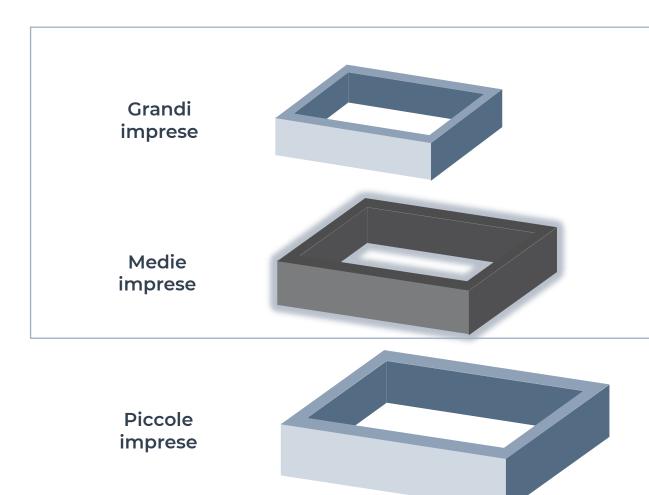
Competitività

Server + Client	Canone annuo
Fino a 5.000	€ 7.200 – 168.000
Oltre 5.000	A progetto

Costo di start-up 10% del canone :otale del primo anno di contratto



POSIZIONAMENTO DI MERCATO



Big Player multinazionali: possibilità di consulenza da parte di CYBEROO

- Dispositivi: fino a 10.000
- Spesa per ICT alta e sostenuta
- Internal sourcing (team di cyber security interno)

CYBEROO

- Dispositivi: fino a 5.000
- Spesa per ICT media
- Mancanza di un team di cyber security interno
- Necessità di proteggere i propri dati attraverso sistemi completi e sicuri
- Target ideale per il Cyber Crime perchè ancora poco protette ma con una mole di dati importante

Vendor con prodotti standard

- Dispositivi: fino a 100
- Spesa per ICT bassa
- Mancanza di un team di cyber security interno
- Poca importanza data ai servizio di sicurezza interna e sviluppo tecnologico
- Utilizzo di soluzioni standard e a basso costo





Dipendenti: 2.500 (Italia)

Dipendenti: 5.000

Dipendenti: 2.000

Dipendenti: 1.000

Dipendenti: 6.000



MODELLO «GO TO MARKET»



Partners Nazionali

CYBEROO sta costruendo un'importante network di importanti partner a valore aggiunto che permette di presidiare in modo capillare tutto il territorio Italiano.

La struttura commerciale di CYBEROO supporta il network con:

- personale tecnico che affianca i partner nella costruzione dell'offerta sul cliente finale:
- attività di marketing e tele marketing;
- sollevando lead qualificate tramite il suo personale commerciale.



Partners Internazionali

CYBEROO oltre al territorio nazionale grazie anche alla collaborazione di GARTNER sta sviluppando una strategia di internazionalizzazione.

La strategia prevede l'avviamento di partnership commerciali con importanti distributori locali nelle seguenti aree geografiche.

> EMEA; Nord America; America Latina; Asia-Pacifico



E-commerce

La società sta sviluppando un e-commerce proprietario per commercializzare i prodotti.
L'idea della società è veicolare i prodotti più basic (come l'antivirus) per poi poter offrire le soluzioni proprietarie in un secondo momento attraverso i propri rivenditori.

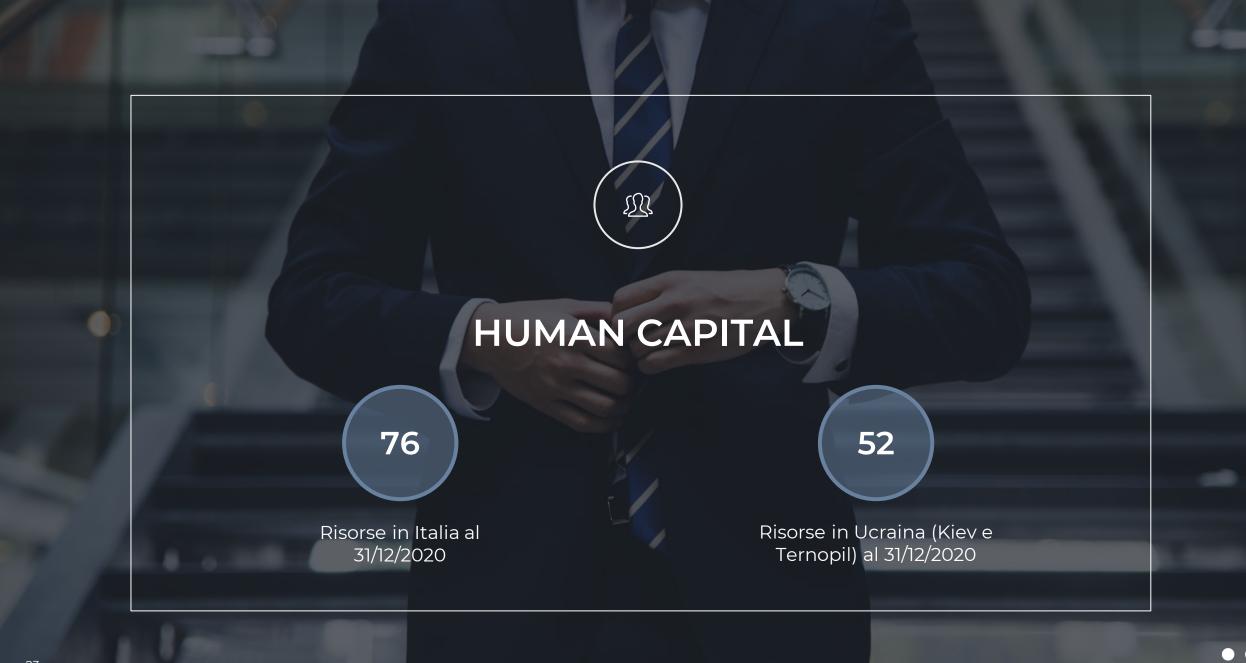




«Stop being patient and start asking yourself, how do I accomplish my 10 years plan in 6 months?»

Elon Musk







LA RETE COMMERCIALE DI CYBEROO

CYBEROO, grazie a una rete vendita efficace e performante, presidia **tutto il territorio italiano** attraverso attività per la qualificazione di nuove opportunità sulle aziende prospect.

- 2 KEY ACCOUNT MANAGER DIRECTOR CHANNEL DEVELOPMENT DIRECTOR
- 10 KEY ACCOUNT MANAGER
- 3 PARTNER ACCOUNT MANAGER
- 4 BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

CYBEROO mira a siglare tra i 250 contratti all'anno a partire dal 2021 a crescere







I RIVENDITORI DI CYBEROO



CYBEROO ha siglato **importanti accordi di partnership** con rivenditori ben distribuiti sul territorio nazionale, che oggi copre interamente.

- Enwenta
- GTI S.r.l.
- Horsa S.p.A
- IT Impresa S.r.l.
- Npo Sistemi S.r.l
- Retelit
- S2E: Solutions to Enterprises
- Safe Network S.r.l.
- Tech2
- Yotta Core S.r.l.
- Workteam S.r.l.
- Zerouno Informatica S.p.A.
- Magnetic Media Network S.p.A.
- Naquadria S.r.l.
- Fastlane S.r.l.
- Itechscout di G.M.P.C.

- Adora ICT S.r.l.
- Bearit S.r.l.
- Cybertech Engineering Ingegneria Informatica S.p.A.
- MPG S.r.l.
- Netgroup S.r.l.
- SMS Engineering
- Teleconsys S.p.A.
- Esc 2 S.r.l.
- Ricca IT S.r.l.



CYBEROO NEI MERCATI ESTERI

L'esito favorevole riscontrato sul mercato interno consente a Cyberoo di poter replicare su scala estera il modello di business basato su accordi strategici di distribuzione.

A partire da gennaio 2021 Cyberoo, grazie al contributo della nuova divisione francese ha portato oltralpe le sue soluzioni in accordo con la **società francese Integra Systems**, specializzata in soluzioni IT e trasformazione digitale per le imprese.

L'espansione e lo sviluppo del business sul mercato europeo riguarderà anche **Germania e Austria**, e per fare ciò Cyberoo si avvarrà del **supporto strategico di ICOS**.



MIGLIORAMENTI CONTINUI E COSTANTI INVESTIMENTI IN R&D

Il 2020 ha portato alla release di nuove funzionalità e moduli nell'evolvere le Soluzioni Cypeer e CSI:



—— SONDA DI RETE PROPRIETARIA

---- CYPEER AGENT EDR

—— SOCIAL CHAT AUTOMATIC ANALYSIS

—— CONTINUOUS SCANNING

—— NUOVI MODULI DI INTEGRAZIONE (MDMs, Rare Anti-spam system, Voip...)

—— MIGLIORAMENTO DEGLI ALGORITMI che definiscono il livello di allerta, priorità e rischio per l'I-SOC



CYBERSECURITY MARKET 2020

WORLDWIDE

4,2% nel 2020

vs 9,1% tasso pre-COVID-19

ITALY

3% nel 2020

vs 7,9% tasso pre-COVID-19

FATTORI DI RALLENTAMENTO



Domanda concentrata nell'adozione di tecnologie strettamente correlate a permettere il lavoro da remoto dei dipendenti.



Le condizioni economiche hanno portato a tagliare i costi e mantenere la liquidità. La spesa per nuovi progetti è stata sospesa.



CYBEROO HIGHLIGHTS 2020

YOY GROWTH

2020

VALORE DELLA PRODUZIONE

+13%

vs. 2019

7,6 mln €

EBITDA

-23%

vs. 2019

1,9 mln €

EBITDA MARGIN 24%

UTILE

-92%

0,05 mln €

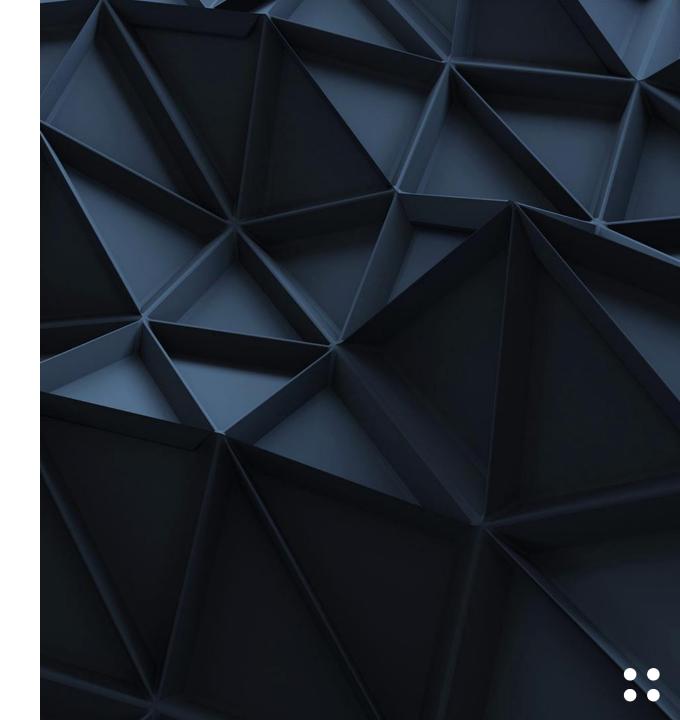
vs. 2019

PFN (CASSA)

-36%

- 2,12 mln €

vs. 31/12/2019





CYBEROO SALES REVENUES 2020

RICAVI RICORRENTI

87%

CYBER SECURITY
SERVICES
REVENUES

1,6 mln €

MANAGED SERVICES REVENUES

3,9 mln €

DIGITAL TRASFORMATION REVENUES

0,2 mln €

CYBER SECURITY
SERVICES
YOY GROWTH

+29%

MANAGED SERVICES YOY GROWTH

+6%

DIGITAL TRASFORMATION YOY GROWTH

-69%





