

CYBEROO

BUSINESS STRATEGY

CYBEROO AT GLANCE



Società attiva in 3 settori: Cyber Security, Managed Service Provider e Digital Transformation



Parte di Sedoc, gruppo affermato nel settore IT (unica società italiana al 4° posto zona EMEA nel ranking MSP 501 2019)



PMI innovativa



Oltre 600 Clienti



3 sedi nazionali + 2 in Ucraina



Più di 100 Dipendenti altamente qualificati



Oltre 43.000 devices attualmente sotto monitoraggio



3 soluzioni proprietarie e certificate



Ricavi ricorrenti



CYBEROO IN BORSA

Si è quotata sul mercato AIM Italia di Borsa Italiana il 7 ottobre 2019 con **la più grande oversubscription** dal 2009



Un'eccellenza fin dal 1° giorno di IPO



Volume di ordini record per **40 mln euro**



Risultato che supera l'**obiettivo** di raccolta prefissato di circa **6X**



Raccolta finale **7,15 mln euro**



Performance aggregata 1°day (azione e warrant): **+64,3%**



Primari investitori istituzionali in % sulla raccolta: **84%**



Valore di mercato del flottante al 1° giorno di quotazione: **26,3%**



Scambi nel 1° giorno di quotazione: oltre **6 mln euro**



Capitalizzazione di mercato al 1° giorno di quotazione: **41,1 mln euro**



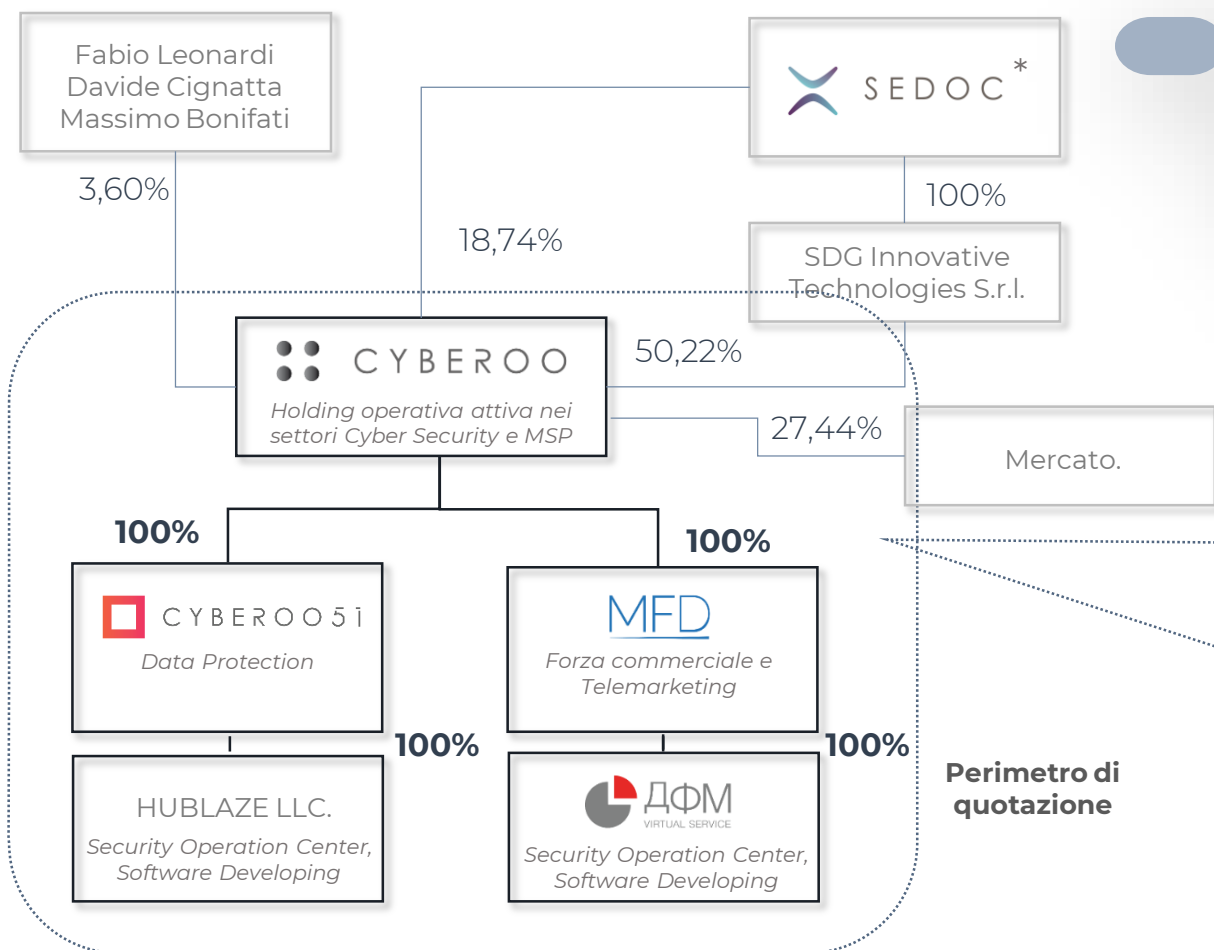
Scambi medi giornalieri da IPO ad oggi oltre **0,2 mln euro/gg**



Ultimo target price da Consensus Equity Research **4,62 euro/azione**



AZIONARIATO E GOVERNANCE



SEDOC Digital Group offre consulenza, servizi e prodotti nel settore dell'Information Technology.

- 46 anni di esperienza
- Oltre 150 risorse
- Oltre 1.500 clienti
- Oltre 30.000 dispositivi gestiti
- Ranked #4 EMEA come società tecnologica
- Ranked #95 mondiale come società tecnologica



* SEDOC è detenuta per il 65% da Fabio Leonardi, 15% da Massimo Bonifati, 20% da Davide Cignatta



CYBEROO RESULTS & REVENUES 2019

6,7 mln €

VALORE DELLA PRODUZIONE (2019)
+24% vs 2018

2,4 mln €

EBITDA (2019) EBITDA MARGIN
+42% vs 2018 **36%**

-3,29 mln €

PFN (CASSA) (2019)
vs 0,48 mln € 2018



CYBER SECURITY SERVICES
REVENUES

1,3 mln €

CYBER SECURITY SERVICES
YOY GROWTH

+47%



MANAGED SERVICES
REVENUES

3,6 mln €

MANAGED SERVICES
YOY GROWTH

+27%



DIGITAL TRASFORMAZIONE
REVENUES

0,7 mln €

DIGITAL TRASFORMAZIONE
YOY GROWTH

-20%

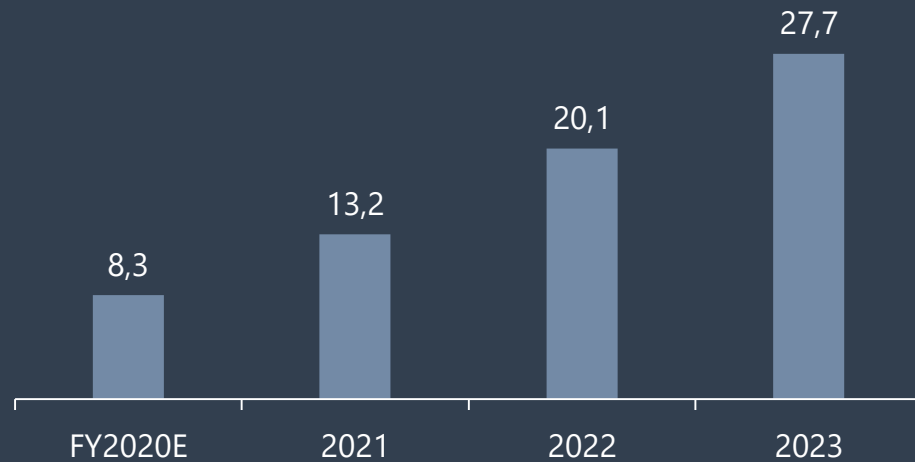


EXPECTED RESULTS

Di seguito viene riportato i dati di VALUE OF PRODUCTION e EBITDA secondo il market consensus a ottobre 2020:

VALUE OF PRODUCTION (M€)

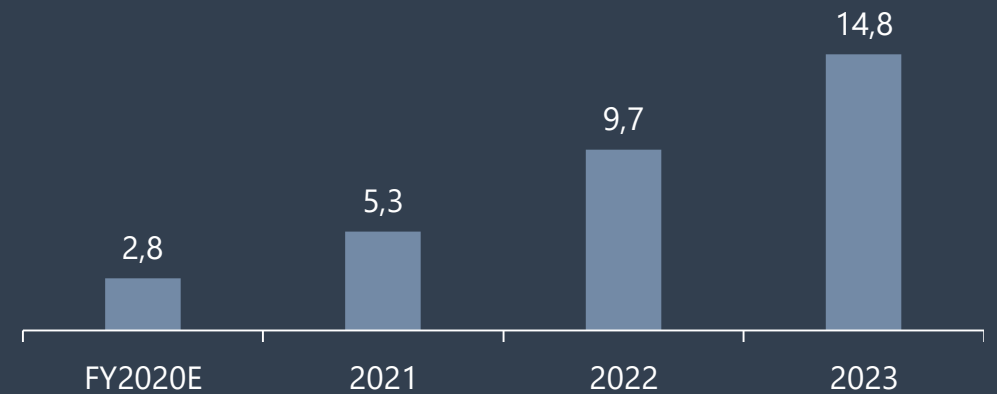
YOY GROWTH % +23% +59% +52% +38%



EBITDA (M€)

YOY GROWTH % +17% +89% +83% +53%

MARGIN % +34% +40% +48% +53%



CYBEROO HIGHLIGHTS

H1 2020

	YOY GROWTH	H12020
VALORE DELLA PRODUZIONE	+30% vs. h1 2019	3,9 mln €
EBITDA	+18% vs. h1 2019	1,2 mln €
EBITDA MARGIN		30%
UTILE	+2% vs. h1 2019	0,3 mln €
PFN (CASSA)	-6,3% vs. 31/12/2019	- 3,08 mln €

CYBER SECURITY SERVICES REVENUES

0,6 mln €

CYBER SECURITY SERVICES YOY GROWTH

+31%

MANAGED SERVICES REVENUES

2 mln €

MANAGED SERVICES YOY GROWTH

+5%

DIGITAL TRASFORMATION REVENUES

0,1 mln €

DIGITAL TRASFORMATION YOY GROWTH

-40%



CYBERSECURITY MARKET 2020

WORLDWIDE

4,2% nel 2020

vs
9,1% tasso pre-COVID-19

ITALY

3% nel 2020

vs
7,9% tasso pre-COVID-19

FATTORI DI RALLENTAMENTO

1

Domanda concentrata nell'adozione di tecnologie strettamente correlate a permettere il lavoro da remoto dei dipendenti.

2

Le condizioni economiche hanno portato a tagliare i costi e mantenere la liquidità. La spesa per nuovi progetti è stata sospesa.



LA SOCIETÀ

The background features a dark, almost black, 3D network of interconnected nodes and lines, resembling a molecular or data structure. Overlaid on this are large, light blue, semi-transparent geometric shapes, including a large arrow-like form pointing right and several curved, rounded shapes in the corners.

PROFILO SOCIETARIO

CYBEROO opera nel settore della Cyber Security ed è specializzato nel fornire alla propria clientela una vasta gamma di servizi e soluzioni tecnologiche a supporto del loro business. In particolare la società opera nei seguenti settori:

- **CYBER SECURITY SERVICES**
- **MANAGED SERVICES**
- **DIGITAL TRASFORMATION**

CYBEROO all'interno del suo portfolio offre alle aziende servizi per la gestione del loro ecosistema IT.

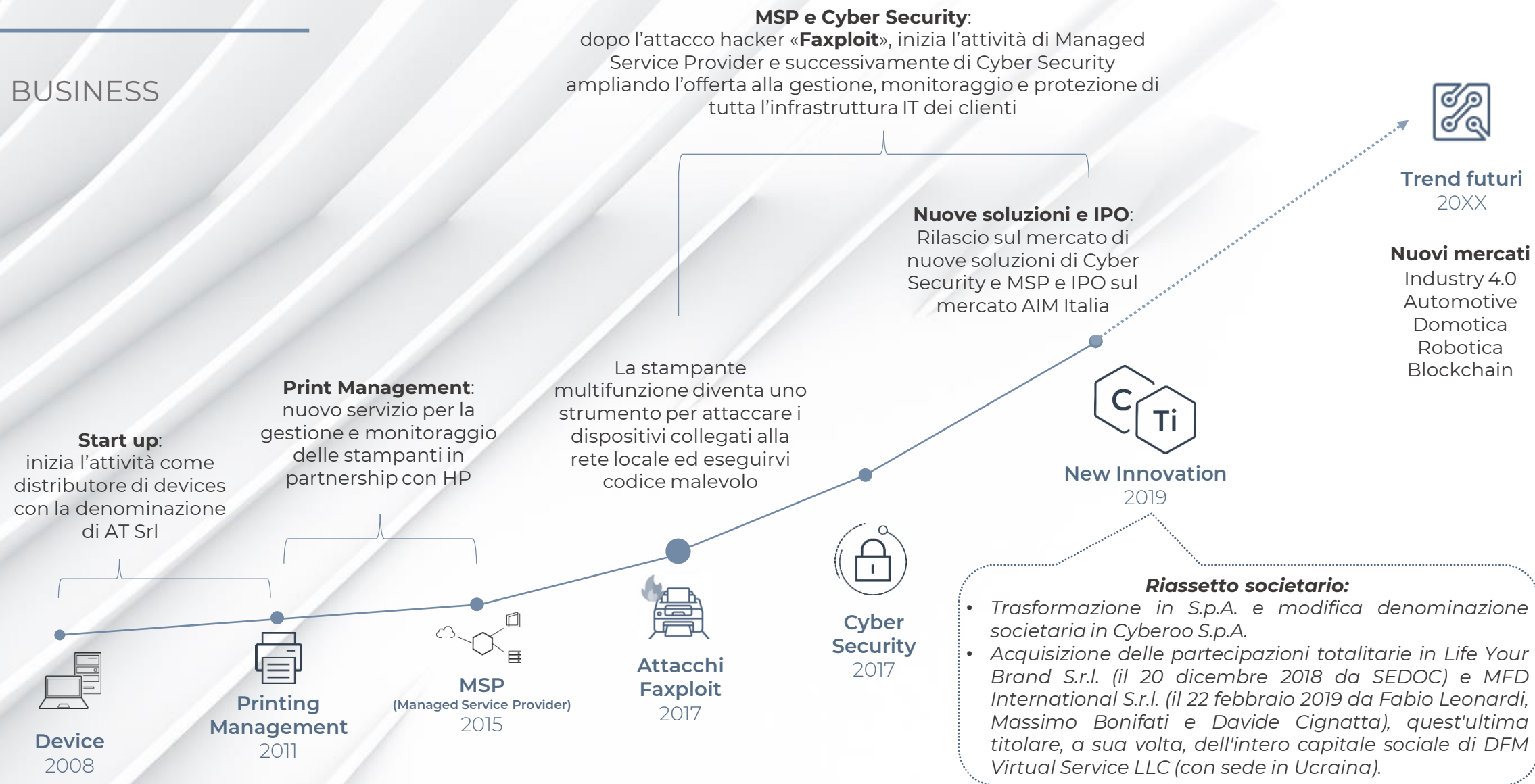
In particolare si propone di gestire, monitorare e intervenire in modo proattivo sull'intera infrastruttura IT, sui sistemi di sicurezza dei dati e sugli applicativi del cliente.

Il cliente affida a CYBEROO la strategia per proteggere, monitorare e gestire il valore delle informazioni aziendali.



TIMELINE

BUSINESS



KNOW-HOW

Gli **anni di esperienza** nella gestione di più di 600 clienti, nel monitoraggio delle informazioni provenienti da più di 46.000 tra appliance, endpoint e server sono **inimitabili** e hanno permesso a CYBEROO di acquisire:



CONOSCENZA
DEI CLIENTI



COMPETENZE DI
ALTO LIVELLO



RISORSE
SPECIALIZZATE



ABILITÀ
TECNOLOGICHE

che supportino l'analisi dei
dati e dei comportamenti:

INTELLIGENZA ARTIFICIALE - BIG DATA
MACHINE LEARNING - DEEP LEARNING



CYBEROO LAB

L'**Ucraina** con i suoi poli universitari è un centro tecnologico ad alto potenziale e con grande disponibilità di risorse con **skill tecniche d'eccellenza** soprattutto per quanto riguarda il settore della cyber security.

2

SEDI

KIEV
TERNOPIL (siglata
partnership con
l'Università di
Ternopil il 5
Dicembre 2019)

80

RISORSE

ALTAMENTE
SPECIALIZZATE
ENTRO IL 2020

24/7

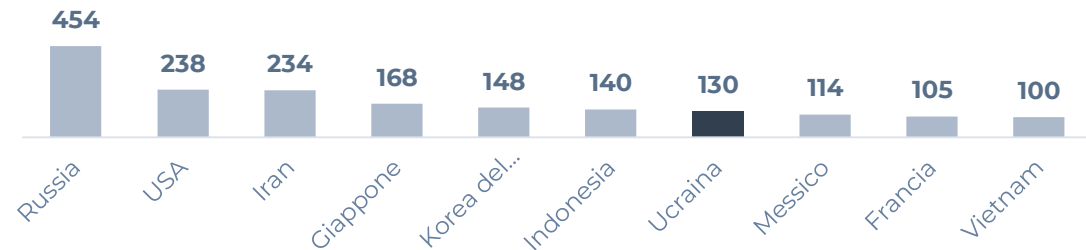
OPERATIVI

ALWAYS
ON

CYBEROO LAB

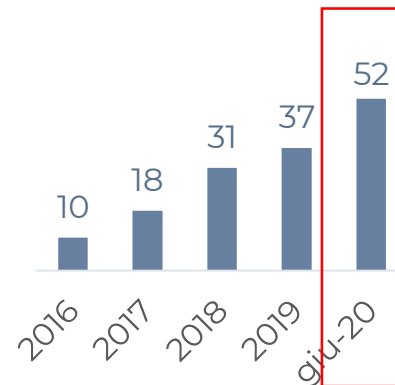
Nel 2017 è nato CYBEROO LAB, ovvero un network di HUB tecnologici proprietari con l'ambizione di creare soluzioni intelligenti a supporto della sicurezza e della continuità operativa che possano essere competitive nel mercato internazionale. Il primo HUB creato è a Kiev (controllato al 100% da CYBEROO).

La scelta dell'Ucraina è stata dettata dalla grande specializzazione umana nel settore della Cyber Security. Ogni anno in Ucraina si laureano 130.000 nuovi ingegneri di cui 16.000 con specializzazioni in materie IT (il più alto numero in Europa e il settimo a livello mondiale).



1	Ucraina
2	China
3	Svizzera
4	Repubblica Ceca
5	Colombia

Nel 2016 è stata stilata una classifica da parte di HackerRank dei migliori sviluppatori IT in diversi segmenti e l'Ucraina risultava al primo posto nel settore Cyber Security.



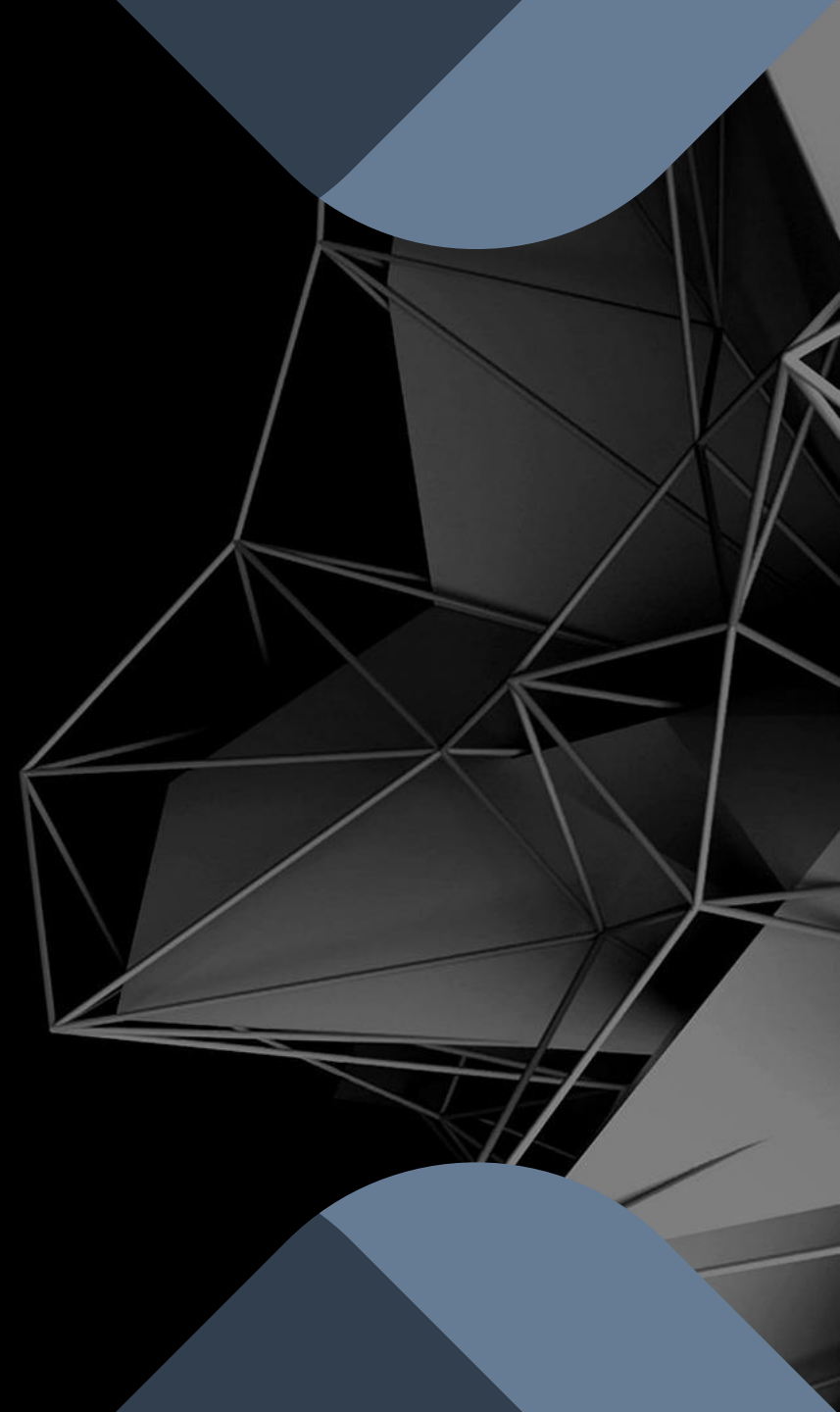
Personale nell'HUB di Kiev

Kiev, con i suoi poli universitari, è un centro tecnologico ad alto potenziale e con grande disponibilità di risorse umane con skill tecniche d'eccellenza nel settore della Cyber Security.

L'investimento in capitale umano dal 2016 è molto e ad oggi i professionisti del polo tecnologico di Kiev e Ternopil raggiungono le 52 risorse.



I SERVIZI





CYBER

SECURITY



LAYERED DEFENSE

PERDITA FINANZIARIA



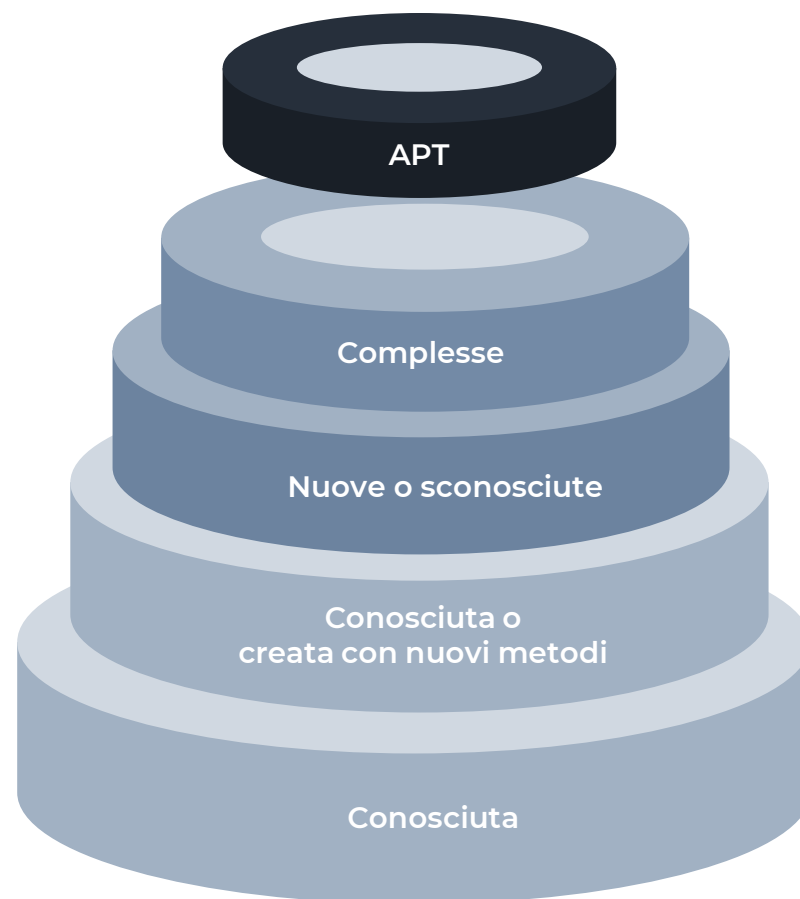
*Danni in media fino a €300k



*Danni in media fino a €10k



TIPO DI MINACCE



CYBEROO SOLUTIONS

DETECTION & RESPOSE

Servizi con software proprietari
(mercato in sviluppo)

CYPEER & CSI

PREVENT

Servizi con software terzi
(mercato saturo di vendor)

Antispam,
Antivirus,
Web Security
Log Management
Security Awareness



MARKET OPPORTUNITY

Nonostante il rallentamento durante il 2020 a causa del Coronavirus, ci si aspetta una **crescita con un tasso annuale pari all'8,2% dal 2019 al 2024.**

In particolare Gartner afferma:

*«Entro il 2025 il **50%** delle organizzazioni utilizzerà i servizi MDR che offrono funzionalità di contenimento delle minacce»*





CYBER SECURITY INTELLIGENCE

CONTROLLA LE ATTIVITÀ DEL DEEP E DARK WEB



CYPEER

SISTEMA DI RILEVAMENTO E RISPOSTA AGLI ATTACCHI AVANZATI



CYBER SECURITY SUITE



RICONOSCIMENTO TECNOLOGICO

A seguito dell'accordo siglato, Gartner ci ha seguito nel percorso di crescita e valorizzazione in termini di tecnologia e di strategia commerciale, al fine di ci garantire una solida e mirata crescita sul mercato.



Dicono di noi:

«You are able to provide a product and a service, which is a big differentiator as there are only a handful of players in the world that do that»

– Brad LaPorte Sr Director Analyst





CYBER SECURITY INTELLIGENCE (CSI)

Soluzione basata su OPEN SOURCE INTELLIGENCE che consiste nella raccolta e analisi di dati provenienti dal deep e dark web (che rappresentano il 96% dell'intero traffico internet mentre quello che tutti conosciamo come www, rappresenta la restante quota del 4%) al fine di proteggere la sicurezza digitale interna ed esterna del cliente.

CYBEROO dispone di un team di Cyber Security formato anche da Hacker Etici attestati nel mondo del deep e dark web, aventi accesso a fonti di informazioni non accessibili ad altri.

La maggior parte di questi dati si trova su forum in lingua cirillica, poiché molti hacker sono di origini russe. È anche per questo motivo che CYBEROO ha fondato un Hub a Kiev.

- Sistema di identificazione dei Data Breach per verificare la fuoriuscita di credenziali aziendali;
- Domain checker che verifica la presenza di domini clone, utilizzati per frodi;
- Controllo degli allegati malevoli;
- Monitoraggio informazioni utenti VIP del cliente (AD, Direttore, Amministratori, etc.);
- Analisi Clean/Dark/Deep web per l'analisi delle informazioni con possibili impatti sul cliente;
- Notifica delle nuove vulnerabilità.



I-SOC

INTELLIGENCE SECURITY OPERATION 24/7/365
CHE EROGA IL SERVIZIO DI GESTIONE E MITIGAZIONE DELLA MINACCIA



CYPEER

Un sistema evoluto che raccoglie e correla tutte le informazioni e log provenienti da applicativi di sicurezza già presenti all'interno dell'ecosistema del cliente e non solo, individuando attacchi e problematiche latenti non altrimenti visibili e notificandole immediatamente al nostro i-SOC 24/7/365 e permettendo di eliminare quasi la totalità dei falsi positivi.

All'interno della **dashboard cliente** è possibile visualizzare la correlazione dei dati provenienti da svariati sistemi di sicurezza aziendali, quali:

- Web Filtering
- Antispam
- Security agent
- Firewall
- Threat Hunting
- IDS/HIDS
- DHCP
- Antivirus



VANTAGGI E PRICING



CONTROLLA LE ATTIVITÀ DEL DEEP E DARK WEB



Up to date con le nuove minacce



Proattività e prevenzione nella gestione delle vulnerabilità



Eliminazione dei falsi positivi



Competitività

Server + Client	Canone annuo
Fino a 5.000	€ 6.000 – 54.000
Oltre 5.000	A progetto

Costo di start-up 10% del canone totale del primo anno di contratto



SISTEMA DI RILEVAMENTO E RISPOSTA AGLI ATTACCHI AVANZATI



Visibilità dei servizi di security in un'unica dashboard



Dashboard semplice e user-friendly



Eliminazione di zone d'ombra dei servizi di security



Proattività nella gestione delle minacce



Eliminazione dei falsi positivi



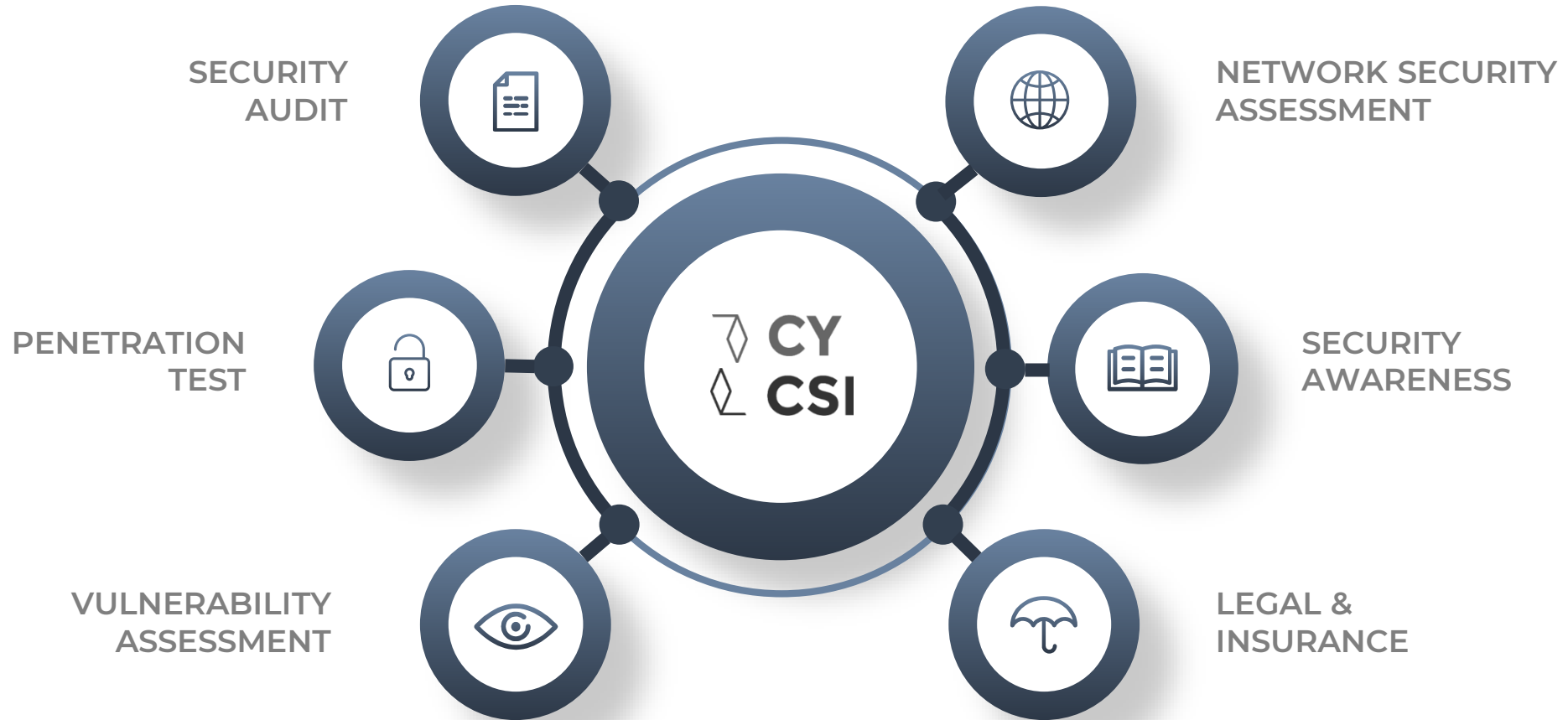
Competitività

Server + Client	Canone annuo
Fino a 5.000	€ 7.200 – 168.000
Oltre 5.000	A progetto

Costo di start-up 10% del canone totale del primo anno di contratto

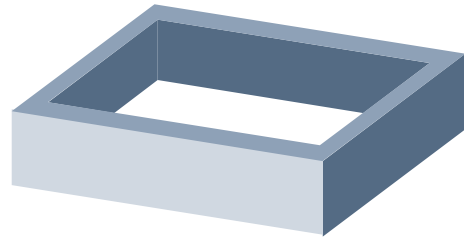


PROTEZIONE A 360°



POSIZIONAMENTO DI MERCATO

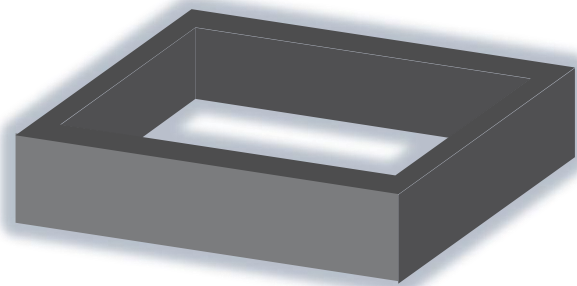
**Grandi
imprese**



Big Player multinazionali: possibilità di consulenza da parte di CYBEROO

- Dispositivi: fino a 10.000
- Spesa per ICT alta e sostenuta
- Internal sourcing (team di cyber security interno)

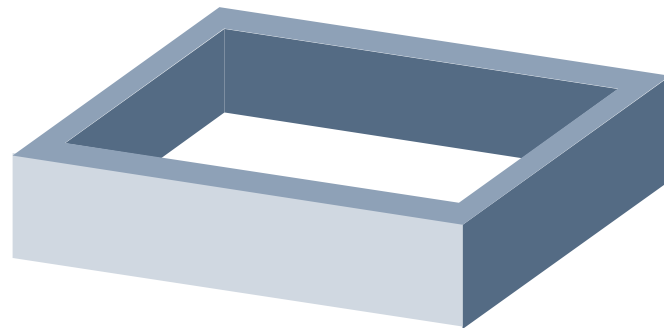
**Medie
imprese**



CYBEROO

- Dispositivi: fino a 5.000
- Spesa per ICT media
- Mancanza di un team di cyber security interno
- Necessità di proteggere i propri dati attraverso sistemi completi e sicuri
- Target ideale per il Cyber Crime perchè ancora poco protette ma con una mole di dati importante

**Piccole
imprese**

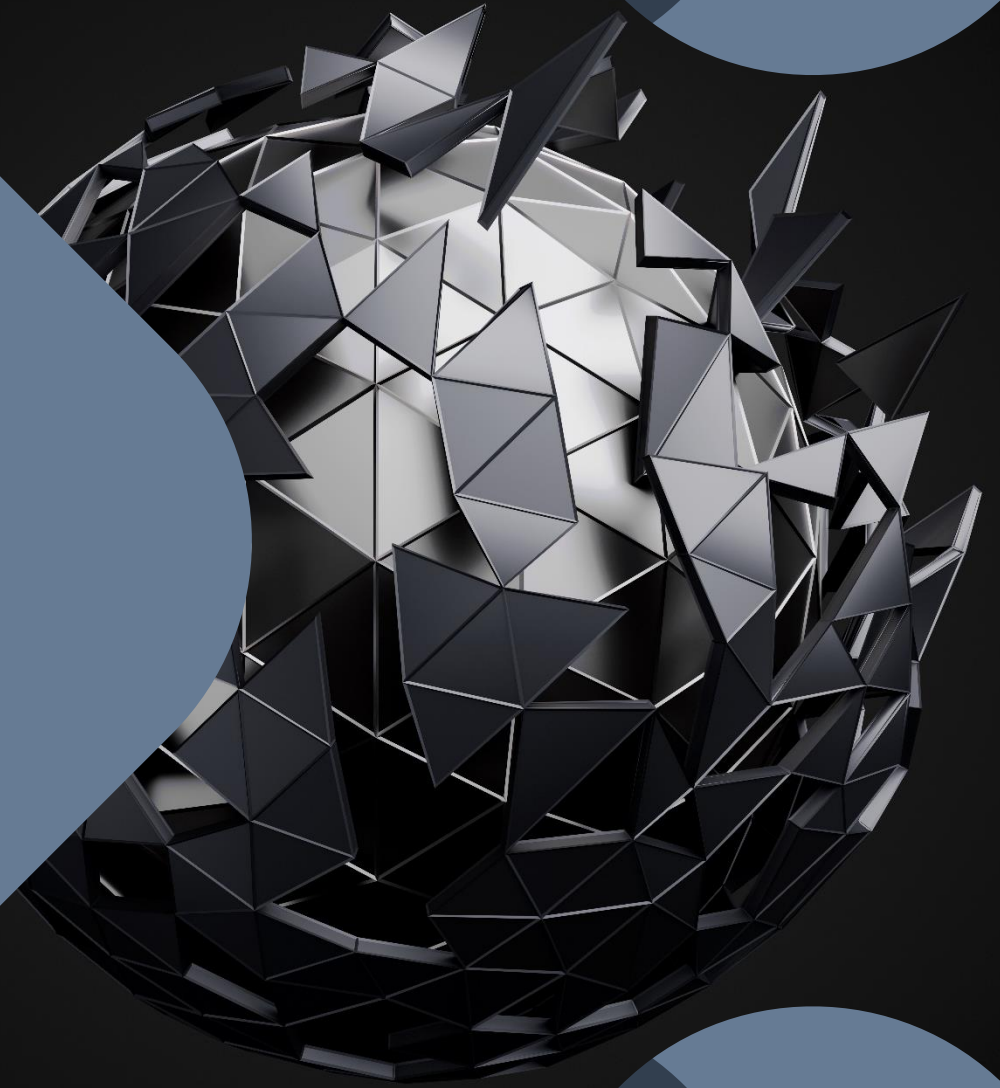


Vendor con prodotti standard

- Dispositivi: fino a 100
- Spesa per ICT bassa
- Mancanza di un team di cyber security interno
- Poca importanza data ai servizio di sicurezza interna e sviluppo tecnologico
- Utilizzo di soluzioni standard e a basso costo



GO TO MARKET



MODELLO «GO TO MARKET»



Partners Nazionali

CYBEROO sta costruendo un'importante network di importanti partner a valore aggiunto che permette di presidiare in modo capillare tutto il territorio Italiano.

La struttura commerciale di CYBEROO supporta il network con:

- personale tecnico che affianca i partner nella costruzione dell'offerta sul cliente finale;
- attività di marketing e tele marketing;
- sollevando lead qualificate tramite il suo personale commerciale.



Partners Internazionali

CYBEROO oltre al territorio nazionale grazie anche alla collaborazione di GARTNER sta sviluppando una strategia di internazionalizzazione.

La strategia prevede l'avviamento di partnership commerciali con importanti distributori locali nelle seguenti aree geografiche.

EMEA;
Nord America;
America Latina;
Asia-Pacifico



E-commerce

La società sta sviluppando un e-commerce proprietario per commercializzare i prodotti. L'idea della società è veicolare i prodotti più basic (come l'antivirus) per poi poter offrire le soluzioni proprietarie in un secondo momento attraverso i propri rivenditori.



PARTNERSHIP SIGLATE POST IPO

COMMERCIALE



DIGITAL 360



zerouno²informatica

TECNOLOGIA



Lenovo



GROWTH

The background features a dark blue, almost black, grid of interconnected triangles that create a 3D effect of depth and perspective. Overlaid on this grid are several large, semi-transparent blue shapes with rounded corners and edges, which appear to be floating or layered over the grid. The overall aesthetic is modern, clean, and professional.

GROWTH



CRESCITA PER LINEE INTERNE

- Attività di marketing per ridurre il time-to-market delle nuove soluzioni sviluppate
- Rafforzamento della forza vendita e della struttura per ampliare la base clienti grazie a strategie di cross-selling e up-selling
- Aggiornamento delle soluzioni già sviluppate
- Continua attività di rafforzamento dell'area R&S (sviluppo del Kiev Lab)
- Sviluppo di nuove soluzioni proprietarie nel mercato Cyber Security per far fronte alla continua evoluzione degli attacchi informatici



CRESCITA PER LINEE ESTERNE

Operazioni straordinarie di M&A volte ad acquisire:

- Nuovi clienti per offrire le soluzioni proprietarie CYBEROO
- Partnership con rivenditori che possano rivendere le soluzioni proprietarie CYBEROO, diminuendo il time-to-market
- Know how – personale altamente specializzato nello sviluppo e gestione di soluzioni Cyber Security
- Accesso a mercati esteri (in fase di stipula contratto con uno dei principali player mondiale per la consulenza strategica)



“

«Per tale ragione questo anno è stato fondamentale per attuare investimenti al fine di rafforzare la Go to Market Strategy»





HUMAN CAPITAL

+18

Risorse in Italia dal
31/12/2019 al 30/06/2020

+14

Risorse in Ucraina dal
31/12/2019 al 30/06/2020





HUMAN CAPITAL COST

COSTO DEL PERSONALE

YOY GROWTH

+47%

vs. h1 2019

H12020

1,1 mln €





DEFENCE FOR ITALY

È stato un investimento etico per avvicinare i clienti alla Cyber security, sebbene il difficile scenario economico abbia reso necessaria una grande attenzione alla liquidità e al cost saving.

Riteniamo che questa scelta ci permetterà di raggiungere gli obiettivi in termini di numero di contratti previsti per l'anno in corso.





Grazie



CONTACTS

Address

CYBEROO S.p.A.
Via Brigata Reggio 37,
Reggio Emilia, 42124

Phone & Email

0522.385011
0522.382041
info@cyberoo.com
www.cyberoo.com