



CYBEROO

BUSINESS STRATEGY

CYBERSECURITY MARKET 2020

WORLDWIDE

4,2% nel 2020

vs
9,1% tasso pre-COVID-19

ITALY

3% nel 2020

vs
7,9% tasso pre-COVID-19

FATTORI DI RALLENTAMENTO

1

Domanda concentrata nell'adozione di tecnologie strettamente correlate a permettere il lavoro da remoto dei dipendenti.

2

Le condizioni economiche hanno portato a tagliare i costi e mantenere la liquidità. La spesa per nuovi progetti è stata sospesa.



CYBEROO HIGHLIGHTS

H1 2020

	YOY GROWTH	H12020
VALORE DELLA PRODUZIONE	+30% vs. h1 2019	3,9 mln €
EBITDA	+18% vs. h1 2019	1,2 mln €
EBITDA MARGIN		30%
UTILE	+2% vs. h1 2019	0,3 mln €
PFN (CASSA)	-6,3% vs. 31/12/2019	- 3,08 mln €

CYBER SECURITY SERVICES REVENUES

0,6 mln €

CYBER SECURITY SERVICES YOY GROWTH

+31%

MANAGED SERVICES REVENUES

2 mln €

MANAGED SERVICES YOY GROWTH

+5%

DIGITAL TRASFORMATION REVENUES

0,1 mln €

DIGITAL TRASFORMATION YOY GROWTH

-40%



MARKET OPPORTUNITY

Nonostante il rallentamento durante il 2020 a causa del Coronavirus, ci si aspetta una **crescita con un tasso annuale pari all'8,2% dal 2019 al 2024.**

In particolare Gartner afferma:

*«Entro il 2025 il **50%** delle midsize enterprise utilizzerà MDR provider come unico servizio di sicurezza gestito»*



COS'È UN SERVIZIO MDR?

UN SERVIZIO MDR CONSISTE IN:



DETECTION 24/7

AI, ML
CORRELAZIONE DATI



ANALYSIS 24/7

I-SOC TEAM



RESPONSE 24/7

ALERT,
AUTOMATIC REMEDIATION
RESPONSE



BENEFICI

- FORTE RISPARMIO RISPETTO ALLA COSTRUZIONE DI UN TEAM 24/7 IN-HOUSE
- ACCESSO A CYBER SECURITY SPECIALIST AD OGGI ANCORA POCO DIFFUSI SUL MERCATO
- MIGLIORAMENTO DELLE CAPACITA' TECNOLOGICHE DI DETECTION 24/7

CYBEROO,
IL TUO CYBER TEAM
SEMPRE ATTIVO,
PER PROTEGGERTI





RICONOSCIMENTO TECNOLOGICO

A seguito dell'accordo siglato, Gartner ci ha seguito nel percorso di crescita e valorizzazione in termini di tecnologia e di strategia commerciale, al fine di ci garantire una solida e mirata crescita sul mercato.



Dicono di noi:

«You are able to provide a product and a service, which is a big differentiator as there are only a handful of players in the world that do that»

– Brad LaPorte Sr Director Analyst



“

«Per tale ragione questo anno è stato fondamentale per attuare investimenti al fine di rafforzare la Go to Market Strategy»





DISTRIBUZIONE & PARTNERSHIP

Cyberoo ha siglato un accordo di distribuzione con ICOS che le permette di avere una visibilità capillare su tutto il territorio italiano e non solo.

E ha siglato importanti accordi di partnership con rivenditori ben distribuiti sul territorio nazionale che oggi copre interamente.





HUMAN CAPITAL

+18

Risorse in Italia dal
31/12/2019 al 30/06/2020

+14

Risorse in Ucraina dal
31/12/2019 al 30/06/2020





DEFENCE FOR ITALY

È stato un investimento etico per avvicinare i clienti alla Cyber security, sebbene il difficile scenario economico abbia reso necessaria una grande attenzione alla liquidità e al cost saving.

Riteniamo che questa scelta ci permetterà di raggiungere gli obiettivi in termini di numero di contratti previsti per l'anno in corso.





CYBEROO51

Grazie all'importante acquisizione di risorse e alla realizzazione di nuove tecnologie, Cyberoo ha arricchito l'offerta di cyber security portando sul mercato i nuovi servizi di Data Protection e Data Governance affidandoli alla controllata CYBEROO51. In questo modo sarà possibile sfruttare sinergie e complementarità tra le offerte delle due aziende.





Grazie