

CYBEROO

BUSINESS STRATEGY

# CYBERSECURITY MARKET 2020

## WORLDWIDE

**4,2% nel 2020**

vs  
9,1% tasso pre-COVID-19

## ITALY

**3% nel 2020**

vs  
7,9% tasso pre-COVID-19

## FATTORI DI RALLENTAMENTO

1

Domanda concentrata nell'adozione di tecnologie strettamente correlate a permettere il lavoro da remoto dei dipendenti.

2

Le condizioni economiche hanno portato a tagliare i costi e mantenere la liquidità. La spesa per nuovi progetti è stata sospesa.



# CYBEROO HIGHLIGHTS

## H1 2020

	YOY GROWTH	H12020
VALORE DELLA PRODUZIONE	<b>+30%</b> vs. h1 2019	3,9 mln €
EBITDA	<b>+18%</b> vs. h1 2019	1,2 mln €
EBITDA MARGIN		<b>30%</b>
UTILE	<b>+2%</b> vs. h1 2019	0,3 mln €
PFN (CASSA)	<b>-6,3%</b> vs. 31/12/2019	- 3,08 mln €



# CYBEROO SALES REVENUES H1 2020



CYBER SECURITY SERVICES REVENUES

**0,6 mln €**

CYBER SECURITY SERVICES YOY GROWTH

**+31%**



MANAGED SERVICES REVENUES

**2 mln €**

MANAGED SERVICES YOY GROWTH

**+5%**



DIGITAL TRASFORMATION REVENUES

**0,1 mln €**

DIGITAL TRASFORMATION YOY GROWTH

**-40%**



# MARKET OPPORTUNITY

---

Nonostante il rallentamento durante il 2020 a causa del Coronavirus, ci si aspetta una **crescita con un tasso annuale pari all'8,2% dal 2019 al 2024.**

**In particolare Gartner afferma:**

*«Entro il 2025 il **50%** delle organizzazioni utilizzerà i servizi MDR che offrono funzionalità di contenimento delle minacce»*





# RICONOSCIMENTO TECNOLOGICO

A seguito dell'accordo siglato, Gartner ci ha seguito nel percorso di crescita e valorizzazione in termini di tecnologia e di strategia commerciale, al fine di ci garantire una solida e mirata crescita sul mercato.



Dicono di noi:

*«You are able to provide a product and a service, which is a big differentiator as there are only a handful of players in the world that do that»*

– Brad LaPorte Sr Director Analyst



“

*«Per tale ragione questo anno è stato fondamentale per attuare investimenti al fine di rafforzare la Go to Market Strategy»*





## DISTRIBUZIONE

Cyberoo ha siglato un accordo di distribuzione con ICOS che le permette di avere una visibilità capillare su tutto il territorio italiano e non solo.



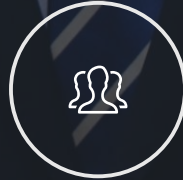




## PARTNERSHIP

Cyberoo ha siglato importanti accordi di partnership con rivenditori ben distribuiti sul territorio nazionale che oggi copre interamente.





## HUMAN CAPITAL

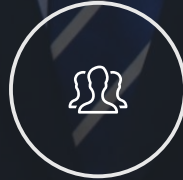
**+18**

Risorse in Italia dal  
31/12/2019 al 30/06/2020

**+14**

Risorse in Ucraina dal  
31/12/2019 al 30/06/2020





# HUMAN CAPITAL COST

COSTO DEL PERSONALE

YOY GROWTH

**+47%**

vs. h1 2019

H12020

**1,1 mln €**





## DEFENCE FOR ITALY

È stato un investimento etico per avvicinare i clienti alla Cyber security, sebbene il difficile scenario economico abbia reso necessaria una grande attenzione alla liquidità e al cost saving.

Riteniamo che questa scelta ci permetterà di raggiungere gli obiettivi in termini di numero di contratti previsti per l'anno in corso.





## CYBEROO51

Grazie all'importante acquisizione di risorse e alla realizzazione di nuove tecnologie, Cyberoo ha arricchito l'offerta di cyber security portando sul mercato i nuovi servizi di Data Protection e Data Governance affidandoli alla controllata CYBEROO51. In questo modo sarà possibile sfruttare sinergie e complementarità tra le offerte delle due aziende.





**Grazie**



# CONTACTS

---

## Address

CYBEROO S.p.A.  
Via Brigata Reggio 37,  
Reggio Emilia, 42124

## Phone & Email

0522.385011  
0522.382041  
info@cyberoo.com  
www.cyberoo.com